

Seit 25 Jahren das zukunftsichere Warenwirtschaftssystem für die Werbemittelbranche

Hauptmenue System - WA3 ©1986-2005 ...

Hilfsprogramme Zusatzprogramme Kundenprogramme Info

Auftragswesen	Bestellwesen	Angebotswesen	Artikelkartei	Eingangsbuch	Neuanmeldung
Kundenkartei	Lieferantenkartei	Interessentendatei	Kassenbuch	Muster/ Konzepte	Programmende

dietronic

System WA-3 - Das ultimative Warenwirtschaftssystem

dietronic Computer-Service
Bundesstraße 13c
D-32694 Dörentrup
Telefon (05265) 7864
Telefax (05265) 8021
e-mail: info@dietronic.de

Produktbeschreibung

Anbei erhalten Sie eine Übersicht aller wichtigen Daten der Software unserer seit 25 Jahren im Markt befindlichen Bürolösung speziell für die Werbemittelbranche.

Die Software wurde in dieser Zeit von uns, als Sproß einer alteingesessenen Werbemittel-Firma mit über 45 Jahren Werbeerfahrung, ausschließlich in Zusammenarbeit mit unseren Kunden entwickelt und ist unter den folgenden Betriebssystemen:

Windows98/ME, Windows2000/2003, Windows-NT, Windows-XP und Windows-Vista, sowie in einer Windows-Terminal-Server-Umgebung (Cytrix) einsetzbar.

Mit seiner speziellen Auslegung für unsere kundenkontaktintensive Branche haben Sie auf Knopfdruck stets alle sensiblen Daten zur Hand,- auch während eines Telefongespräches. Praxiserprobte Abläufe garantieren hohe Ersparnis an Kosten und Arbeitszeit.

Aufgrund der einfachen Bedienung können Sie gleich mit der Arbeit beginnen. Üblicherweise werden schon während der kostenlosen Mitarbeiter-Einweisung in Ihrem Hause die ersten Aufträge und Rechnungen geschrieben, wobei Sie nur einen Arbeitsgang zur Abwicklung eines kompletten Kundenauftrages inklusive Auftragsbestätigung, Lieferanten-Bestellung (auch an mehrere Lieferanten) und deren Versandpapiere benötigen.

Trotz voller Automatisierung, die Sie in die Lage versetzt, einen kompletten Auftrag innerhalb einer Minute zu erstellen und auszudrucken, ist es für unsere Programme typisch, daß Sie immer auch individuell eingreifen können, um notwendige Änderungen an Adressen, Aufträgen und Bestellungen vornehmen zu können, um etwa weitere Positionen aufzunehmen, Zusätze anzubringen, oder bereits automatisch erstellte Vorgaben abzuändern.

Aufgrund des adressorientierten,- und auftragsbezogenen Dateiablagensystem können nun alle Windows-Dateien (EPS-Druckdateien, eMailanhänge, Word-Dokumente, etc.) direkt z.B. bei einem Kunden, einem Auftrag oder Angebot abgelegt werden. Dadurch ist eine servergestützte Datenverwaltung ermöglicht worden, welche komplett vom WA3 verwaltet wird und bei Aufruf des Auftrages oder Kunden vollständig von jedem Arbeitsplatz einsehbar ist. Neu integriert wurde hier auch eine Druck-Archivierungsfunktion im PDF-Format für alle Vorgangsausdrucke im WA3, in Verbindung mit dem MailON2-Modul.

Zusammen mit unserer CIS-Funktion (Caller Information System) erhalten Sie bei einem Telefonanruf (über TAPI) die komplette und umfassende Information über alle Aufträge oder Angebote eines Kunden, und allen Korrespondenzen, eMails und evtl. Druckunterlagen.

Ebenso sind, bis auf ein Zeitmanagement, die typischen Elemente eines klassischen CRM-Systems, wie detaillierte Adressinformationen, komplette Kundenhistorie, spezifizierte Marketingaktionen, individuelles Reporting, einfache Kundenstatistik, schnelle Auftragsinfo, Dokumentenmanagement, etc. vorhanden. Durch die Erfüllung dieser Anforderungen sowie aller integrierten Funktionen ist es geeignet, und wird auch mehrfach in ISO-900x zertifizierten Betrieben eingesetzt.

Eingesetzt werden kann unser System vom typischen Einzelplatz-System bis über 50 Arbeitsplätzen, die bei unseren Kunden zum Teil auch erreicht werden.

Durch die Verwendung von aktiven SQL-Großrechnerdatenbanken und die zukunftssichere Schnittstelle zur Anbindung an beliebige Datenbanken erhalten Sie ein flexibles und enorm stabiles System mit einer langen Lebensdauer in Ihrem Betrieb, deren Leistungsdaten Sie auf den nachfolgenden Seiten in einem groben Überblick ansehen können.

AUFTRAGSWESEN / VERKAUFSVERWALTUNG

- * Auftragsbestätigungen mit oder ohne Blankolieferschein für Streckengeschäfte.
- * Rechnungen mit oder ohne Lieferschein (Rückgriff auf Auftragsbestätigungen)
- * Bis zu 9999 Auftrags,- Artikel,- Berechnungs-Positionen je Vorgang
- * Lieferscheine, Fullservice-Lieferscheine, auch als selbstständiger Vorgang
- * Gutschriften, Proformarechnungen, Interne Rechnungen
- * Mahnungen, automatisch/manuell 1. - 3. Mahnung, per Brief, Fax oder eMail
- * Angebote
- * Vertretungs,- Provisionsaufträge (Parker, Rosenthal, etc.)
- * Berechnung in Fremdwährungen mit autom. Währungsumrechnung
- * Automatische Euromrechnung aus Artikelkartei aus beliebiger Währung
- * Manueller Währungsrechner bei individueller Preiseingabe
- * Komplette Vertretungs-, und Vertreter-Provisionsabrechnung, auch mit individueller Vertreterprovision pro Artikel.
- * Formulardruck in Fremdsprachen (Englisch, Französisch, Holländisch)
- * Umwandlung jedes Vorganges, z.B. von Angebot in Auftragsbestätigung, oder vielleicht eine alte Rechnung in ein neues Angebot / neue Auftragsbestätigung, mit einem Tastendruck.
- * Vorgangs-Sofortdruck oder Vorgangs-Stapeldruck
- * Ausdruck von Vorgangskopien zu jedem Zeitpunkt beliebig oft wiederholbar.
- * Individuelle Auswahl des Ausdruckes jeder Position auf dem Lieferschein
- * Individuelle Auswahl der Verprovisionierung jeder Position
- * Individueller Vertreter-Provisionsprozentsatz für jede Position
- * Individuelle Auswahl jeder Position zur Übergabe an die Lieferantenbestellung
- * Skontierfähigkeit jeder Position frei bestimmbar
- * 3 verschiedene Rabattsätze je Position eingebbar
- * Automatische Kunden-Grundrabatte
- * Automatische Kunden-Artikelrabatte, Artikelrabatte je Kunde frei zuzuordnen
- * Automatische Kunden-Artikelpreise, Artikelpreis je Kunden frei eingebbar
- * Automatische Kunden-Artikel-Waregruppenrabatte, individuell je Kunde
- * Wahlweise verdeckte Ausgabe der Kunden- oder Positionsrabatte
- * Waregruppen, Lagercode/Ort und Fullservicecode für jede Position
- * Kunden/Filialen-Budget-Funktion, Anzeige und Verwaltung eines Kundenbudget
- * Kunden-Tourennummer
- * Teillieferungserstellung mit frei wählbarer Übernahme von Artikelpositionen und automatischer Stückzahlkorrektur.
- * Automatische Anzeige aller Aufträge eines Rahmen- oder Teillieferungsauftrages incl. Auswahlmöglichkeit.
- * Vollautomatische Abrechnung von Zuzahlungsartikeln oder Prämienartikeln
- * Auftragsfreigabe-Anforderung auf Knopfdruck ausdrückbar
- * Montageaufträge zur internen Verwaltung
- * 4 Mehrwertsteuersätze pro Auftrag und/oder Position verwendbar
- * Vorgangstatusverwaltung
(Reklamation, wartet auf Freigabe, wartet auf Filme...), incl. Statusjournalen und Automatikfunktionen (Reklamation = keine Mahnung, ect.)
- * Auftragswiedervorlagen, auch nach Mitarbeitern / Vertretern jeweils individuell auflistbar.
- * Internes Lieferdatum für Liefertabellen nach KW, Kunde, Kunde+ KW und Auftrag

- * AB-Bestandsliste für Lagerartikel zur Umschichtung/Vorziehen von Eilaufträgen
- * Automatische Währungsumrechnungsfunktionen und prozentuale Kalkulationsfunktion bei der Auftrags-/Artikeleingabe.
- * Bestell-Bestandsliste für Lagerartikel zur Umschichtung/Vorziehen von Eilaufträgen und zur Auskunft von kommenden Lieferungen.
- * Rechnungs-Journal, universell, z.B. Ausdruck der Rechnungsbestände innerhalb frei wählbarer Zeiträume (tägl. - wöchentlich - monatlich - vierteljähr.)
Ausdruck auch z.B. für einen Kunden, ein Postleitzahlgebiet, für Vertreter- oder Branchenübersicht.
- * Kopieren von bereits erledigten, vorhandenen Aufträgen. Sie ersparen sich die Eingabe der Auftragsdaten bei Wiederholungsaufträgen, z.B. bei Kalenderaufträgen aus dem Vorjahr mit kompletter Übernahme.
- * Kopieren von Vorgängen bei Wiederholungsaufträgen mit Positionsauswahl.
- * Auftragsbestand, Übersicht tägl. - wöchentlich - monatlich usw.
- * Auftragsübersichtsliste, alle laufende Aufträge, sortiert nach KW.
- * Auftrags-Statusjournal, Übersicht der einzelnen Auftragsstadien.
- * Auftrags-Journal, universell, gleiche Kriterien wie Rechnungsjournal
- * Auftrags-Informationsjournal
- * Buchungsjournal zur Vorlage beim Steuerberater.
- * Offener Rechnungsbestand, jederzeit exakten Überblick, incl. Mahnzustand
- * Umsatzübersicht auf Bildschirm, jederzeit, nach beliebigen Kriterien
- * Rohgewinn-Ermittlung, pro Auftrag, pro Vertreter, pro Zeitraum.
- * Automatische Rohgewinnermittlung aus Positions-VK-EK-Ermittlung
- * Lieferbereitschaftsliste, Ausgabe der auslieferungsbereiten Positionen
- * WER-WAS-Auskunft, die Anlage gibt Auskunft über gelieferte Artikel an einen Kunden innerhalb eines frei wählbaren Zeitraums.
- * Statistik über gelieferte oder bestätigte Artikel, auch verwendbar für Sammelbestellungen, wie z.B. Kalenderaufträge.
- * Umsatzstatistiken, 2-Jahres-Umsatz-Vergleichsstatistik
- * Hitlisten, wer hat den größten Umsatz, incl. Anzahl der Aufträge.
- * Archivnummer, Film-, und DIA-Verwaltung pro Auftragsposition.
- * Automatische Auftragsübernahme in das Bestellwesen, auch an verschiedene Lieferanten / Druckereien / Veredler, ohne weiteren Arbeitseinsatz, wenn Sie dies möchten. *Dabei können Sie wahlweise Ihre Bestellungen sofort mit Ihrem Kundenauftrag ausdrucken, oder auch einzelnen Bestellungen individuell vor dem Druck ändern und deren Inhalt ergänzen und erweitern.*
- * Gleichzeitige Bearbeitung der Kundenauftrags-, und Lieferantenbestelltexte.
- * Streckengeschäfte und Kommissionsaufträge je Kundenauftrag frei wählbar
- * Skontoanmahnungen
- * Auftragsavisierungen
- * Angebotsnachfassbriefe
- * Währungsrechnung für alle Preise während der Bearbeitung (z.B. US\$ > EUR)
- * Paketaufkleber, auf Wunsch auch mit Ihrem Firmenzeichen und Layout.
Individuelle Aufkleberanzahl je Auftrag
- * Paketaufkleber-Seriendruck aus Aufträgen nach frei wählbaren Kriterien
- * Paketaufkleberdruck von Auftragsanschriften und Versandanschriften
- * Neutrale Paketaufkleber mit Kunden-, Lieferanten- und Interessentenabsender

- * Etikettendruck mit individueller Etikettenanzahl je Auftrag
 - * Etikettendruck-Seriendruck aus Aufträgen nach frei wählbaren Kriterien
 - * Wahlweiser Ausdruck von Artikel-Auszeichnungs-Etiketten je Auftrag
 - * Vertreter-Provisions-Umsatzjournale in verschiedenen Ausführungen.
 - * Direkte Versendung von AB's, Mahnungen, Angeboten per Telefax aus dem Computer in Verbindung mit einem Modem oder einer ISDN-Karte.
 - * Auftragsbezogene Korrespondenz, direkte Übernahme von Auftragsdaten in die Textverarbeitung. Einfach nur beim angezeigten Auftrag Fax/Briefdruck wählen und schon kann der Brief oder das Fax geschrieben werden.
 - * Finanzbuchhaltungsschnittstelle für DATEV, LINEAR-Fibu, HMD-Fibu, etc
 - * Individuelle Fibukonten / Gegenkonten im Auftrag änderbar
 - * Buchungsstatus oder Ausschluß je Auftrag änderbar
 - * Individuelle Übernahme von Artikelpositionen in die Artikelkartei, auch aus bereits vorhandenen / erledigten Aufträgen.
 - * Änderungshistorie mit Ausgabe des Änderungsdatums und des jeweiligen Anwenders zur Fehlerkontrolle, incl. Beträgen und Statusinformationen.
 - * Druckgruppen-, Verweißartikelverwaltung mit Eingabeautomatisierung.
 - * Auftrags-, Artikelerfassung über Barcode-Leser möglich.
 - * XML-Anbindung wie z.B. BMECAT möglich.
 - * Automatische Rechnungserstellung und Ausdruck aus Lieferscheinen
 - * Perfekte Anbindung an das UPS-Worldship-Versandssystem mit Übergabe der ausstehenden Sendungen.
 - * Lagerverfügbarkeitssystem mit Auftragsfreigabe zur automatischen Verteilung von Lagerzugängen rückständiger Lieferungen
 - * Automatische Übergabe von Barverkaufsrechnungen an das Kassenbuch
 - * Bonitätsüberwachung mit automatischer Sperrung und Freigabe von Aufträgen nach individueller Kundenbonitätsvorgabe und vollautomatischer Benachrichtigung des Sachbearbeiters per WA3-Mail/Notizsystem.
 - * Systemgenerierte Benachrichtigung des Sachbearbeiters bei Zahlung von Vorkasserechnungen zur Weiterverarbeitung.
 - * Vorgabemöglichkeit von Mindestrohgewinnen zur Provisionsabrechnung.
 - * Zusammenfassung von Einzelaufträgen zu Sammelrechnungen.
 - * Export von Rechnungsdaten als Textdatei nach Microsoft-Excel.
 - * Verwaltung von 2 Vertretern pro Auftrag mit variablen Provisionsanteil je Vertreter
 - * Ausdruck der Lieferscheinpositionen nach Lagerorten auf dem Lieferschein.
 - * Ausdruck von Bruttorechnungen, Bruttogutschriften und Bruttomusterrechnungen.
 - * Verarbeitung von 'internen Rechnungen' zur Kostenkontrolle großer Projekte.
 - * Job-Verwaltung über alle Programm-Arbeitsbereiche
-
- * Umfangreiche Restriktionsmöglichkeiten und Sicherheitsfunktionen, um die 'menschlichen' Fehlerquellen bei Mitarbeitern deutlich zu reduzieren, wie z.B. :
 - Auftragseingabe nur möglich wenn eine Vertreternummer eingegeben wurde.
 - Rechnungen nur innerhalb des Buchungsmonates änderbar.
 - Rechnungen nur innerhalb von 3 oder 7 Tagen änderbar.
 - Erinnerung bei fehlenden Fibukonten, Wiedervorlagen, Branchen, Vertreter, etc.
 - Autom. Verringerung der Lieferzeit um eine Sicherheitswoche bei Bestellungen
 - Eingabe neuer (Auftrags-)Ansprechpartner nur über die Kundenkartei möglich.
 - Erzeugung von Bestellungen nur möglich, wenn der Kunde die AB bestätigt hat.
 - etc.

- * Vollautomatische komplette Erstellung der Meldedatei für die Intrahandelsstatistik des Statistischen Bundesamtes.
- * Ausdruck von Post-Nachnahme-Vordrucken
- * Erstellung von Datenträger-Austausch-Dateien für Lastschrifteneinzüge, Kreditkarten-Zahlungen und Gutschriftsüberweisungen per Diskette oder Internet.
- * Ausdruck von Kunden-Kostenstellen auf den Vorgangsausdrucken.
- * Wahlweise Ausgabe der Fullservice-Lieferscheine mit Preisen und Gesamtsummen.
- * Ausdruck von Barcodes auf Lieferscheinen zur automatisierten Verarbeitung
- * Erzeugung einer beliebigen Anzahl von Lieferscheinen mit individuellen Stückzahlen je Lieferschein und frei eingebbaren Adressen für Verteilerversendungen.
- * Berücksichtigung aller steuerlichen Vorgaben, wie z.B. die Zwangsangabe des Lieferdatums, die Ausgabe aller enthaltenen MwSt-, und deren Nettobeträge, etc.
- * Vollautomatische Adressumstellung bei abweichenden Rechnungsanschriften.
- * Automatische Übernahme von Bar-Verkaufsrechnungen in die Kassenbuchführung.
- * Export diverser Listen und Journale für die Weiterverarbeitung in Microsoft-Excel.
- * Vorgangs-Hitlisten mit Rohgewinnausgabe über Abschlags- und Aufschlagsdaten.
- * Wahlweiser Ausdruck des Sachbearbeiternamens oder des Verteternamens.
- * Individuelle und vollautomatische WEB-Shop-Anbindungen möglich.
- * Erfassung von Kunden- / Artikel- / Lieferanten-Stammdaten direkt bei der Auftrags-Eingabe.

- * Perfekte Integration des DPD-Versandsystems der Firma ABC-Software für 99% aller DPD-Depots. Die Integration ist vollständig, sodass durch das Anfordern eines Aufklebers alle benötigten Daten in das DPD-Aufkleberprogramm übergeben werden, der Paketauftrag ist fertig, und braucht nur noch ausgedruckt werden, bzw. wird incl. aller Optionen (Express, NN, etc.) vollautomatisch ausgedruckt.

- * Vollständige Integration des UPS-Versandsystems 'Worldship'. Das Zusammenspiel ist vollständig über eine bi-direktionale Kommunikation aufgebaut. Einerseits werden vom WA3-System die kompletten Paketdaten, incl. aller Versandoptionen übergeben, sodass die Aufkleber ohne Verzögerung vom UPS-Worldship ausgedruckt werden, andererseits werden auch die erzeugten Paketdaten, incl. der Paketnummern wieder zurück in den Auftrag gemeldet. Desweiteren steht direkt aus dem WA3-System die Paketverfolgung über das integrierte Tracking-System zur Verfügung. Es kann sofort nach dem Auftragsaufruf dem Kunden ein Versandstatus mit einem Mausklick durchgegeben werden. Desweiteren ist eine vollautomatische Versandkostenermittlung per Internet über den UPS-Server integriert. Per Mausklick wird automatisch der Preis der Pakete über die Auftragsdaten in die Rechnung übernommen.

- * Als Zusatzmodul ist ein Wareneingangs-, Warenausgangssystem erhältlich, welches im Wareneingang gelieferte Artikel unsortiert direkt von der Palette, auch mittels Barcode-Scanner und/oder Bizerba-Waagen kontrolliert und erfasst. Dabei sind minimal lediglich 4 Eingaben für eine Lieferung erforderlich. Das WA3-System übernimmt dabei die Lagerzugänge über die Bestellungen, das positionsweise Austragen der Bestellungen und das Benachrichtigen der Sachbearbeiter über die Artikellieferungen ausstehender Aufträge. Das Warenausgangssystem erzeugt über einen Barcode-Scan und der Angabe der Paketanzahl/Gewicht die UPS-Aufkleber in Verbindung mit dem UPS-Worldship mit oben aufgeführten Versand-Funktionen. Das WEWA-Modul kann auch vollautomatisch mit VE-Einheiten und Überhanggewichten arbeiten und ist durchaus für eine Verarbeitung von 300 bis 500 Sendungen am Tag ausgelegt.

- * Wechsel in z.B. die Kundenkartei, Artikelkartei während der Auftragseingabe ohne Verlust oder Speicherung der Arbeit möglich.
Nach dem Wechseln können Sie in den jeweiligen Programmen ALLE Funktionen nutzen. D.h. während noch eine unvollständige Auftragsbestätigung auf Ihre Weiterarbeit wartet, können Sie mal eben zwischendurch in der Kundenkartei einen Serienbrief mit 500 Briefen schreiben !
Oder möchten Sie vielleicht in der Artikelkartei, neue für die AB nötige, Artikel komplett eingeben und auch die Bilder dazu Scannen oder aus Ihrer Digital-Kamera einlesen ?
Evtl. müssen Sie ja auch zu dieser Auftragsbestätigung eine eMail an den Kunden schreiben und absenden, warum auch nicht ?
- * Benutzerhierarchieverwaltung
individuelle Freigabe und Sperrung sensibler Programmteile, Listen und Journalen
- * WEX-Schnittstelle (Werbemittel-Exchange-XML-Schnittstelle)

In Zusammenarbeit mit der Firma CDH wurde eine standardisierte Schnittstelle für den Werbemittelbereich entwickelt und integriert. Mit Hilfe dieser Schnittstelle können Anwender beider Systeme Angebote, Bestellungen und Aufträge direkt mit einem Mausklick in das System importieren und daher miteinander austauschen.

Die entsprechenden WEX-Dateien werden per eMail an den Empfänger übersandt. Fragen Sie z.B. bei der Firma Nestler Artikel an, so erhalten Sie eine eMail, in der das Angebot in Textform enthalten ist. Zusätzlich ist das gleiche (Text)-Angebot als WEX-Datei in der eMail enthalten.
Doppelklicken Sie auf diese Datei, so wird das dietronic-WA3-System das Angebot automatisch in das Angebotswesen importieren. Sie brauchen nur noch den Empfänger (also Ihren Kunden) hereinholen, die Preise kontrollieren, ggfls. einen neuen Verkaufspreis angeben und das Angebot ist fertig.

Das gleiche funktioniert natürlich auch, wenn Sie eine Bestellung erteilen oder einen Auftrag erhalten. Hierbei sind Aufträge und Bestellungen komplett fertig, und bedürfen keiner weiteren Überarbeitung (technischer Natur).
Selbstverständlich bleiben Ihnen alle Eingriffsmöglichkeiten wie bei einer manuellen Erfassung, jedoch entfällt die komplette Schreibtätigkeit !!

Diese Schnittstelle ist für die Anwender des WA3-Systems auch für andere Bereiche sinnvoll einsetzbar. Im Fullservicebereich kann die Schnittstelle z.B. Aufträge aus dem Internet/Intranet-Onlineshop Ihres Kunden die Lieferaufträge importieren. Die Schnittstelle und deren Beschreibung gehören zum Lieferumfang des WA3-Systems.

Mit insgesamt über 750 Firmen in Deutschland findet diese Schnittstelle bei Kunden und Lieferanten eine hohe Akzeptanz und sorgt innerhalb kürzester Zeit für enorme Einsparung der wertvollen Arbeitszeit Ihrer Mitarbeiter, nicht nur durch den Wegfall der Tipparbeit, sondern auch bei der Verringerung von Fehlerquellen durch die Übernahme der Vorgangstexte und deren korrekten Inhalten. Um diese Vorteile nutzen zu können bedarf es, nach einer einmaligen Aktivierung, keinerlei weiteres Zutun Ihrerseits.

KUNDEN-KARTEI

- * Kundennummern nach DATEV-Organisation oder manuell/automatisch wählbar.
- * Firmennamen, 2-zeilig, z.B. Firmenbezeichnung + Zusatz
- * Firmen-Anschrift, postalisch korrekt (Postfach und Straße)
- * Beliebige viele Ansprechpartner für Anschrift & Briefftext, incl. Privatadresse, etc.
- * Telefonnummern und Telefaxnummern
- * E-Mail Adresse und Kunden-Homepage
- * Direkte Versendung von E-Mails aus der Kundenkartei
- * Direkter Zugang ins Internet auf die Kunden-Homepage
- * Eigene Telefon-Durchwahlnummern für jeden Ansprechpartner
- * Vertreter und Branchenkennungen, z.B. Maschinenbau oder Textil usw.
- * Merkfelder für Katalogaussendungen (Parker, etc.)
- * Laufende Umsatzzahlen und letzter geschäftlicher Kontakt
- * Datum des 1. Geschäftskontaktes
- * Eingabefelder für Kunden-Hausfarben und wichtigen Hinweisen zur Bedruckung
- * Persönliche Anrede in normaler Korrespondenz und Serienbriefen
- * Serienbriefe und Serien-Telefaxe mit absolut persönlichen Anreden in unbegrenzter Menge auf Knopfdruck in verschiedenen Ausführungen.
- * Terminplanung und/oder Wiedervorlage auf Tastendruck abrufbar, sowie der automatische Hinweis auf heutige Wiedervorlagen beim Programmstart.
- * Spezielle Informationen über einen Kunden, wie z.B. erhaltene Geschenke, Neigungen, Vorlieben, Zahlungsmoral, wichtige Termine, festhalten telefonischer Angebote und Auskünfte, Anfahrtsweg, Vereinbarungen, Besonderheiten im Umgang mit diesem Kunden, Besuchsberichte, etc.
- * Privatadresse und Geburtsdatum, mit Brief- / Faxdruck und Adressaufkleber
- * Telefax-Programm, zur Erstellung und Ausdruck von Telefax-Kurznachrichten, Angeboten und Korrespondenz auf neutralem Papier (auch mit Firmengrafik), sowie deren direkte Versendung vom Computer aus.
- * Briefdruck-Programm zur Erstellung und Ausdruck von Kurznachrichten, Angeboten und Korrespondenz auf Ihren Firmenbögen
- * Einfachster Kurznachrichtendruck für Fax und Brief ohne Textverarbeitung !
- * Kunden-Grundrabatte, Artikel-Rabatte, Artikel-Preise und Warengruppenrabatt
- * Individuelle Zahlungs- und Lieferbedingungen für jeden Kunden
- * Spezielle Vermerke für die Auftragsbearbeitung, wie z.B. Sonderrabatte oder Lieferformen, die bei der Bearbeitung eines Auftrages automatisch angezeigt werden, sofern diese vermerkt wurden.
- * Etiketten- und Aufkleberdruckprogramme, auch mit Serienfunktion
- * Adresslisten nach frei wählbaren Kriterien auf Bildschirm und Drucker
- * Paketaufkleber & Adressaufkleber-Druckprogramm. Durch den Einzelblatt-Einzug ist der Druck von Versandpapieren jederzeit möglich, auch der Druck von Einzelaufklebern, z.B. für Katalog und Musterversand.
- * Paketaufkleber, auf Wunsch auch mit Ihrem Firmenzeichen und Layout.
- * Telefonlisten und Kundenkarten für den Außendienst.
- * Speicherung von Kunden-Logos, incl. Anzeige in der Kundenkartei und Export.
- * Direktes Scannen oder Einlesen aus Digital-Kameras aus der Kundenkartei
- * Grafische Darstellung von Umsätzen, Vertreteranteilen, etc. in Balkendiagrammen, Tortendiagrammen, Stapeldiagrammen, etc.
- * Automatische Ausgabe des Ortsnamen, der Ortsnetzvorwahl, incl. Ländervorwahl für alle Orte aus Deutschland, Belgien, Holland, Österreich und der Schweiz bei Eingabe der Postleitzahl !

ARTIKEL-KARTEI

- * Artikelnummer, freie Eingabe nach max. 15-stelligen Ziffern und/oder Buchstabenbezeichnung, gestattet den Zugriff auf:
- * Artikelbezeichnung (unbegrenzte Beschreibungstexte)
- * 8 Staffel-Verkaufs-Preise, automatische Übernahme in alle Vorgangstypen des Auftragswesens z.B. Auftragsbestätigung, mit autom. Stückzahl/Preisanpassung
- * 8 Staffel-Einkaufs-Preise, automatische Übernahme in alle Vorgangstypen des Bestellwesens, mit automatischer Stückzahl/Preisanpassung
- * Getrennte Auswahl für Verkaufs- und Einkaufswährung
- * Einkaufspreis sind ein,- und ausblendbar, z.B. für Ausstellungsraum.
- * Preiseinheiten, per Stück, per 100/Stck., per 1000/Stck.
- * Zuzahlungs,- Prämien,- oder Subventionsartikel integriert und abrechenbar
- * Vorgabe der Skontierfähigkeit, Provisionsfähigkeit, Mehrwertsteuercode, Rabattfähigkeit, Ausgabe auf Lieferschein, Warengruppencode, Lagercode/Ort, Fullservicecode.
- * Provisionsprozente des Artikels
- * Gewichtseingabe für Auftragsgewichte
- * Zolltarifnummern und Zollinformationen sowie Intrastat-Warennummern
- * Direkter Zugriff auf die Lieferantenkartei
- * Artikelnummer des Lieferanten und alternative EAN-Barcode-Verwaltung
- * Speicherung von Artikelbildern, incl. Anzeige in der Artikelkartei und Export.
- * Direktes Scannen oder Einlesen aus Digital-Kameras aus der Artikelkartei
- * Ausdruck von Bild-Produkt-Informationsblättern als Einzeldruck oder für individuell selektierbare Seriendrucke (Katalog-Zusammenstellungen) mit Staffelpreisen oder 1. Verkaufspreis in verschiedenen Variationen.
- * Ausdruck von Auszeichnungsetiketten, mit Angabe der Druckanzahlen, auch als Serienfunktion mit individuell selektierbaren Artikeln.
- * Ausdruck von Barcode-Etiketten
- * Artikellisten und Verkaufspreislisten auf Monitor oder Drucker
- * Einkaufspreislisten auf Monitor oder Drucker
- * Großhandelslisten mit EK- und VK-Preis und Lieferanteninformationen
- * Artikelstatistik-Summenjournale aus Auftragsdaten, frei selektierbar
- * Informationsteil, artikelbezogen für die tägl. Arbeit, zur Ablage von Bezugsquellen, Lieferzeiten, Besonderheiten, Sonderkonditionen, Verpackungseinheiten, Sonderanfertigungen, Farben, Bedruckungsart z.B. Siebdruck, Tampondruck, Druckfläche, Rasterdruckmöglichkeiten, Prägungen, Etikettierungen, Einzelverpackungen, Absprachen mit Lieferanten bezügl. Rabatte, Kundenschutz und mehr.
- * Zuordnung und Eingabe von Lieferanten- / Veredler- / Druckereiadressen mit oder ohne Rückgriff auf die Lieferantenkartei.
- * Direkter Zugriff auf einen Artikel entweder über Ihre Artikelnummer, die Artikelnr. des Lieferanten, dem Barcode oder des EAN-Codes auf der Verpackung.
- * Umfangreiche Eingabefelder und Funktionen für Internet-Shopsysteme von Fremdfirmen, sowie das speziell mit dem WA3-System arbeitenden Shopsystem der Firma NBCon GmbH (www.nbcon.de)
Basierend auf Java und Open Source Technologien (MySQL, JSF) erfolgt aus dem Shop System ein direkter Zugriff auf die WA3-Artikel-Stammdaten. Damit entfällt das umständliche Abgleichen der Artikel- und Kunden Daten mit den Daten im Shop und die Aktualität insbesondere ihrer Preise im Web ist sichergestellt.

EINKAUFsverwaltung / BESTELLwesen

- * Lieferantenbestellungen mit oder ohne automatischen Kundenlieferschein für Streckengeschäfte. Dabei können Sie wählen, ob auf dem Kundenlieferschein die Stückzahlen und/oder Artikelnummern erscheinen sollen.
- * Übergabe zur Kundenauftragsbestätigung, sodass kein Auftrag vergessen wird und viel Arbeitszeit eingespart wird.
- * Teilweise Übergabe zur Auftragsbestätigung mit Positionsauswahl
- * Vertretungsbestellungen
- * Musterbestellungen
- * Auftrags- Druckfreigabe auf Knopfdruck ausdrückbar
- * Bis zu 9999 Artikel,- Auftrags,- Artikel,- Positionen je Bestellung
- * Anfragen und Belastungsanzeigen können erstellt werden.
- * Auftragsanmahnungen, automatisch oder manuell
- * Auftrags-Sofortdruck oder Auftrags-Stapeldruck
- * Bestellung in Fremdwährungen mit autom. Währungsumrechnung
- * Automatische Euroumrechnung aus Artikelkartei aus beliebiger Währung
- * Manueller Währungsrechner bei individueller Preiseingabe
- * Ausdruck von Vorgangskopien zu jedem Zeitpunkt beliebig oft wiederholbar.
- * 4 Mehrwertsteuersätze pro Bestellung verwendbar.
- * Umwandlung jedes Vorganges, z.B. von Anfrage in Bestellung, oder vielleicht eine alte Bestellung in eine neue Anfrage / neue Musterbestellung, mit einem Tastendruck.
- * Durchwahl-Telefonnummern die anhand des Sachbearbeiters auf Ihren Firmenformularen automatisch ausgegeben werden.
- * Individuelle Auswahl des Ausdruckes jeder Position auf dem Lieferschein
- * Eingabe individueller Rabattsätze je Bestellposition
- * Automatische Ausgabe Ihrer Kundennummer beim Lieferanten
- * Automatische Ausgabe der Original-Artikelnummer beim Lieferanten
- * Individuelle Zahlungs- und Lieferbedingungen für jeden Lieferanten.
- * Organisation und Überwachung der Auftragsbestätigungen Ihrer Lieferanten zu jedem Auftrag.
- * Auftragsjournal, universell, z.B. Ausdruck der Bestellbestände innerhalb frei wählbarer Zeiträume (tägl. - wöchentlich - monatlich - vierteljähr. usw.)
- * Ausdruck auch z.B. für einen Lieferanten, ein Postleitzahlgebiet
- * Kopieren von bereits vorhandenen Aufträgen, Sie ersparen sich die Eingabe der Auftragsdaten bei Wiederholungsaufträgen, z.B. bei Kalenderaufträgen aus dem Vorjahr.
- * Auftragsbestand, Übersicht tägl. - wöchentlich -monatlich usw.
- * Auftragsübersichtsliste, alle laufende Aufträge, sortiert nach KW.
- * Offene Bestellung, mit Ausgabe auf Monitor und Drucker
- * Journal der unbestätigten Bestellungen auf Drucker und Monitor
- * Auftragsinformationsjournal, universell mit Kurzinhalt der Bestellung.
- * Umsatzübersicht auf Bildschirm, jederzeit, nach beliebigen Kriterien
- * Artikelstatistiken über bestellte Artikel (Anzahl, Preise etc)
- * Direkte Lagerzugänge über die Bestellung komplett oder Teillieferungen.
- * WER-WAS-Auskunft, die Anlage gibt Auskunft über bestellte Artikel eines Lieferanten innerhalb eines frei wählbaren Zeitraums.

- * Statistik über gelieferte oder bestellte Artikel, auch verwendbar für Sammelbestellungen, wie z.B. Kalenderaufträge
- * Hitlisten, wer hat den größten Umsatz, incl. Anzahl der Aufträge.
- * Paketaufkleber, auf Wunsch auch mit Ihrem Firmenzeichen und Layout. Individuelle Aufkleberanzahl je Auftrag
- * Paketaufkleber-Seriendruck aus Bestellungen nach frei wählbaren Kriterien
- * Paketaufkleberdruck von Bestellanschriften und Versandanschriften
- * Etikettendruck mit individueller Etikettenanzahl je Auftrag
- * Etikettendruck-Seriendruck aus Aufträgen nach frei wählbaren Kriterien
- * Formulardruck in Fremdsprachen (Englisch, Französisch)
- * Auftrags-, Artikelerfassung über Barcode-Leser möglich.
- * Auftragsbezogene Korrespondenz, direkte Übernahme von Auftragsdaten in die Textverarbeitung. Einfach nur beim angezeigten Auftrag Fax/Briefdruck wählen und schon kann der Brief oder das Fax geschrieben werden.
- * Direkte Versendung von Bestellungen, Anfragen per Telefax aus dem Computer in Verbindung mit einem Modem oder einer ISDN-Karte.
- * Automatische Ausgabe des Ortsnamen, der Ortsnetzvorwahl, incl. Ländervorwahl für alle Orte aus Deutschland, Belgien, Holland, Österreich und der Schweiz bei Eingabe der Postleitzahl !
- * Individuelle Übernahme von Artikelpositionen in die Artikelkartei, auch aus bereits vorhandenen / erledigten Bestellungen.
- * Erfassung von Kunden- / Artikel- / Lieferanten-Stammdaten direkt bei der Bestell-Eingabe.

Um die Flexibilität zu erhöhen, sind in unserem System das Auftragswesen für Ihre Kundenseite und das Bestellwesen an Ihre Lieferanten komplett getrennt.

Auf diese Weise können Sie beliebige Aufträge und Bestellungen erzeugen. Eine Bestellung an einen Lieferanten muß nicht zwingend einen Auftrag voraussetzen und umgekehrt. Lagerware oder Verbrauchs- und Büromaterial werden ganz einfach bestellt, ohne einen direkten Bezug zu einem Auftrag zu besitzen. Andererseits können zu einem Kundenauftrag beliebig viele Bestellungen mit oder ohne Veredelungsaufträgen erstellt werden.

Trotzdem bedeutet dies keinesfalls eine Erhöhung des Arbeitsaufwandes, da beide Arbeitsbereiche komplett ineinanderspielen. Sie sind mit nur einem Maus-Klick in der Lage zu einer Bestellung eine komplett fertige Auftragsbestätigung mit Verkaufspreise zu erstellen.

Ebenso können Sie während der Erstellung einer Auftragsbestätigung mit einem Maus-Klick genausogut z.B. 10 Bestellungen an verschiedene Lieferanten mit den korrekten Einkaufspreisen erzeugen, und wenn Sie möchten ohne eine weitere Taste zu drücken mit Ihrer Auftragsbestätigung in einem Zug ausdrucken !
Oder auch nach Wunsch die einzelnen Bestellungen individuell ändern oder ergänzen.

Selbstverständlich können Sie hierbei auf allen Bestellungen und Auftragsbestätigungen die jeweils für den Empfänger geltenden Währung angeben. Erstellen Sie doch einfach eine Auftragsbestätigung in Euro, und bestellen eine Position in CHF, eine in US\$, eine in YEN, etc. Vielleicht auch gleichzeitig in verschiedenen Sprachen ?

Es bleibt bei einem Maus-Klick um alles korrekt in einem Rutsch auszudrucken !

LIEFERANTEN-KARTEI

- * Lieferantennummern nach DATEV-Organisation oder manuell/automatisch wählbar.
- * Firmennamen, 2-zeilig, z.B. Firmenbezeichnung + Zusatz
- * Firmen-Anschrift, postalisch korrekt (Postfach und Straße)
- * Beliebig viele Ansprechpartner, incl. Telefon, Fax, eMail und Handynummern
- * Telefonnummern
- * Telefaxnummern
- * E-Mail Adresse und Lieferanten-Homepage
- * Direkte Versendung von E-Mails aus der Lieferantenkartei
- * Direkter Zugang ins Internet auf die Lieferanten-Homepage
- * Eigene Telefon-Durchwahlnummern für jeden Ansprechpartner
- * Datum des 1. Geschäftskontaktes
- * Laufende Umsatzzahlen und letzter geschäftlicher Kontakt
- * Merkfelder für spezielle Selektionskriterien
- * Branchenvermerk, z.B. Maschinenbau oder Textil usw.
- * Persönliche Anrede in normaler Korrespondenz und Serienbriefen
- * Terminplanung und/oder Wiedervorlage auf Tastendruck abrufbar, sowie der automatische Hinweis auf heutige Wiedervorlagen beim Programmstart.
- * Spezielle Informationen über einen Lieferanten, wie z.B. erhaltene Geschenke, Neigungen, Vorlieben, wichtige Termine, festhalten telefonischer Angebote und Auskünfte, Anfahrtsweg, Vereinbarungen, Besonderheiten im Umgang mit diesem Lieferanten, etc.
- * Serienbriefe und Serientelefaxe mit absolut persönlichen Anreden in unbegrenzter Menge auf Knopfdruck ausführbar.
- * Telefax-Programm, zur Erstellung und Ausdruck von Telefax-Kurznachrichten, Anfragen und Korrespondenz auf neutralem Papier (auch mit Firmen-Grafik), sowie deren direkte Versendung vom Computer aus.
- * Briefdruck-Programm zur Erstellung und Ausdruck von Kurznachrichten, Anfragen und Korrespondenz auf Ihren Firmenbögen
- * Individuelle Zahlungs- und Lieferbedingungen für jeden Lieferanten
- * Eingabemöglichkeit der Bankverbindungen für den elektronischen Zahlungsverkehr in Verbindung mit unserem Eingangsrechnungswesen.
- * Etiketten- und Aufkleberdruckprogramme, auch mit Serienfunktion
- * Paketaufkleber, auf Wunsch auch mit Ihrem Firmenzeichen und Layout.
- * Umsatzliste
- * Adresslisten nach frei wählbaren Kriterien auf Bildschirm und Drucker
- * Paketaufkleber & Adressaufkleber-Druckprogramm. Durch den Einzelblatt-Einzug ist der Druck von Versandpapieren jederzeit möglich, auch der Druck von Einzel-Aufklebern, z.B. für Reklamationen und Reparaturen
- * Paketaufkleber, auf Wunsch auch mit Ihrem Firmenzeichen und Layout.
- * Telefonlisten für den Außendienst.
- * Automatische Ausgabe des Ortsnamen, der Ortsnetzvorwahl, incl. Ländervorwahl für alle Orte aus Deutschland, Belgien, Holland, Österreich und der Schweiz bei Eingabe der Postleitzahl !
- * Direkte Erfassung aller Lieferanten-Stammdaten, auch während der Eingabe einer Bestellung ohne diese zu verlassen.

FULLSERVICE-LAGERBUCHHALTUNG

- * Integrierte Lagerbuchhaltung für ein (imaginäres) Lager, welches für den Einsatz im Full-Service entwickelt worden ist. Damit sind Sie in der Lage den Versand und die Verwaltung von Rahmenaufträgen an Filialen und Aussenstellen im Kundenwunsch zu realisieren. Jederzeit kann nachgewiesen werden, welche Filiale, wann, wieviel und welche Artikel erhalten hat.
- * Karteblätter auf Bildschirm oder Drucker von einem Artikel, oder einem Empfänger erleichtern Ihnen die Arbeit und machen eine herkömmliche manuelle Lagerbuchführung überflüssig. Diese Lagerbuchhaltung kann von Ihnen für einzelne, spezielle Artikel aktiviert werden, sie kann aber auch gänzlich unbeachtet bleiben.
- * Je Artikel frei wählbare Buchungsoptionen
Buchung bei Auftragsbestätigung, Rechnung, Lieferschein, bei allen Typen Buchen/Korrekturbuchen oder manuelles Bebuchen des Lagers für diesen Artikel.
- * Lagerkartendruck
- * Buchungsjournal mit Verkaufspreisen
- * Buchungsjournal mit Einkaufspreisen
- * Stücklistenbuchungen für Konfektionierungen oder Rohteile.
- * Inventurlisten und Journale.
- * Dispositionslisten, Bestellvorschlagslisten
- * Bestandslisten, Lagerbewertungen
- * Mindermengensjournal
- * Monatssummenjournal
- * Kunden-Artikelblätter

- * Als Spezialist für Fullserviceabwicklungen haben wir in unserem Anwenderkreis Kunden, die zum Teil über 20.000 Fullservice-Lieferungen im Jahr ausführen !

KASSENBUCHFÜHRUNG

- * Bar-Kassenbuchführung nach DATEV
- * Kurzeingabe Ihre Quittungen, Tankrechnungen, Bewirtungsbelege, etc..
- * Kassenbestandsüberwachung
- * Kassenbuchdruck mit Einnahmen, Ausgaben und Salden
- * Buchungsfertig für Steuerberater
- * Zeitersparnis bis zu 80% gegenüber manueller Buchführung
- * Tägliche, wöchentliche, monatliche oder unregelmäßige Belegeingabe
- * Automatische Belegübernahme von Bar-Ausgangsrechnungen möglich.
- * Keine Stammdatenerfassung nötig, sofort arbeitsbereit
- * Kassenbuchdruck beliebig oft wiederholbar, auch nach Monaten
- * Ausdruck mit Ausgabe der Vorsteuer-, und Mehrwertsteuerbeträge.

ANGEBOTSVERWALTUNG / KUNDENANFRAGEVERWALTUNG

- * Kundenanfragen, Eingabe, Verwaltung und Überwachung mit vollautomatischer Erstellung von Lieferantenanfragen über die vom Kunden angefragten Artikel.
- * Gleichzeitiger Zugriff auf Kunden-, und Interessentenkartei
- * Angebote mit oder ohne Lieferschein (Rückgriff auf Kundenanfragen)
- * Bis zu 9999 Artikel,- Angebots-Positionen je Vorgang
- * Lieferscheine, auch als selbstständiger Vorgang
- * Muster-Lieferscheine, auch als selbstständiger Vorgang
- * Besuchsberichte, mit Umwandlungsoption zu Angeboten
- * Angebote in Fremdwährungen mit autom. Währungsumrechnung
- * Automatische Euroumrechnung aus Artikelkartei aus beliebiger Währung
- * Manueller Währungsrechner bei individueller Preiseingabe
- * Formulareindruck in Fremdsprachen (Englisch, Französisch)
- * Umwandlung jeder Anfrage und Angebotes, z.B. von Anfrage in Angebote oder vielleicht ein altes, bereits erledigtes Angebot in ein neues Angebot oder neuen Lieferschein mit einem Tastendruck.
- * Übergabe zur Auftragsbestätigung als ganzen Vorgang oder Teilübergabe einzelner Angebotspositionen.
- * Vorgangs-Sofortdruck und Vorgangs-Stapeldruck
- * Ausdruck von Vorgangskopien zu jedem Zeitpunkt beliebig oft wiederholbar.
- * Individuelle Auswahl des Ausdruckes jeder Position auf dem Lieferschein
- * Individuelle Auswahl jeder Position zur späteren Übergabe an die Auftragsbestätigung und damit auch an die Lieferantenbestellung
- * 3 verschiedene Rabattsätze je Position eingebbar
- * Skontierfähigkeit jeder Position frei bestimmbar
- * Individuelle Auswahl der Verprovisionierung jeder Position
- * Automatische Kunden-Grundrabatte
- * Automatische Kunden-Artikelrabatte, Artikelrabatte je Kunde frei zuzuordnen
- * Automatische Kunden-Artikelpreise, Artikelpreis je Kunden frei eingebbar
- * Automatische Kunden-Artikel-Warengruppenrabatte, individuell je Kunde
- * Wahlweise verdeckte Ausgabe der Kunden- oder Positionsrabatte
- * Warengruppen, Lagercode/Ort und Fullservicecode für jede Position mit Übernahme aus der Artikelkartei
- * 4 Mehrwertsteuersätze pro Angebot verwendbar
- * Kopieren von bereits erledigten, vorhandenen Angeboten. Sie ersparen sich die Eingabe der Angebotsdaten bei Wiederholungsanfragen, auch mit selektiver Auswahl einzelner Positionen.
- * Angebotsjournal, Übersicht tägl. - wöchentlich -monatlich usw.
- * Anfragejournal, alle laufende unbearbeiteten Anfragen.
- * Angebotswiedervorlagen mit automatischer Benachrichtigung
- * Paketaufkleber, auf Wunsch auch mit Ihrem Firmenzeichen und Layout.
- * Individuelle Aufkleberanzahl je Angebot
- * Paketaufkleber-Seriendruck aus Angeboten nach frei wählbaren Kriterien
- * Paketaufkleberdruck von Angebotsanschriften und Versandanschriften
- * Etikettendruck mit individueller Etikettenanzahl je Angebot
- * Etikettendruck-Seriendruck aus Angeboten nach frei wählbaren Kriterien
- * Wahlweiser Ausdruck von Artikel-Auszeichnungs-Etiketten je Angebot
- * Ausdruck von Bild-Produkt-Informationsblättern automatisch mit dem Angebot.
- * Direkte Versendung von Angeboten per Telefax aus dem Computer in Verbindung mit einem Modem oder einer ISDN-Karte.

INTERESSENTEN-KARTEI

- * Adressnummern manuell oder automatische Fortschreibung
- * Firmennamen, 2-zeilig, z.B. Firmenbezeichnung + Zusatz
- * Firmen-Anschrift, postalisch korrekt (Postfach und Straße)
- * Ansprechpartner für Anschrift und Briefftext, eMail, Telefon und Handynummern
- * Telefonnummern, Telefaxnummern und E-Mail Adresse
- * Eigene Telefon-Durchwahlnummern für jeden Ansprechpartner
- * Vertreter oder Branchenkennungen, Selektionsfelder für Aussendungen
- * Branchenvermerk, z.B. Maschinenbau oder Textil usw.
- * Persönliche Anrede in normaler Korrespondenz und Serienbriefen
- * Serienbriefe und Serien-Telefaxe mit absolut persönlichen Anreden in unbegrenzter Menge auf Knopfdruck ausführbar.
- * Terminplanung und/oder Wiedervorlage auf Tastendruck abrufbar, sowie der automatische Hinweis auf heutige Wiedervorlagen beim Programmstart.
- * Privatadresse und Geburtsdatum
- * Telefax-Programm, zur Erstellung, Ausdruck und Versendung von Telefaxen
- * Briefdruck-Programm zur Erstellung und Ausdruck von Kurznachrichten.
- * Adresslisten nach frei wählbaren Kriterien auf Bildschirm und Drucker
- * Paketaufkleber & Adressaufkleber-Druckprogramm. Durch den Einzelblatt-Einzug ist der Druck von Versandpapieren jederzeit möglich, auch der Druck von Einzel-Aufklebern, z.B. für Katalog und Musterversand.
- * Paketaufkleber, auf Wunsch auch mit Ihrem Firmenzeichen und Layout.

LIEFERANTEN - EINGANGSRECHNUNGS - ÜBERWACHUNG

- * Kurzeingabe Ihrer Lieferantenrechnungen.
- * Überwachung der Fälligkeiten
- * Zahlungsvorschläge für Skonto und / oder Netto-Zahlungen
- * Bis zu 9 verschiedene Banken oder Bankkonten
- * Zurückstellen der Eingangsrechnungen ist möglich
- * Eine Änderung von Eingangsrechnungen bei Reklamationen oder Rücksendungen ist selbstverständlich.
- * Lieferanten-Gutschriftenverwaltung mit automatischem Abzug
- * Automatische Rohgewinnübergabe
- * Erstellung der Datenträgerdiskette oder Datei für Online-Banking
- * Individuelle Zahlungsbedingungen für jeden Lieferanten
- * Fibukontonummern
- * Zuweisung von Kundenaufträgen
- * Manuelle Zahlungsfreigabe
- * Erfassung bereits bezahlter Eingangsrechnungen
- * Journal bezahlter Eingangsrechnungen
- * Journal unbezahlter Eingangsrechnungen
- * Statusjournale
- * Schnittstellen zu diversen Fibu-Programmen
- * Sofort einsatzbereit durch Rückgriff auf Lieferantenkarteien
- * Verarbeitung von Einmal-Lieferanten ohne Stammdatenaufnahme
- * Erfassung von Lieferanten-Stammdaten auch während der Erfassung von Eingangsrechnungen.

SERVICE

- * Im Software-Preis ist die komplette Installation auf Ihrer Computeranlage enthalten, innerhalb Deutschlands erfolgt Lieferung frei Haus.
- * Die Schulung und Einweisung in unser Programme für Sie und Ihre Mitarbeiter wird selbstverständlich nach der Installation von uns am Auslieferungstag, für Sie vollkommen kostenfrei, vorgenommen.
- * Eine ausführliche und für alle Fragen offene Hotline ist für Sie bereitgestellt.
- * Alle innerhalb von 9 Monaten nach Erwerb erscheinenden Updates werden Ihnen kostenfrei per Internet-Upgrade zur Verfügung gestellt.
- * Regelmäßige Informationen über Updates und deren Neuerungen.
- * Auf Wunsch können Sie einen Update-Vertrag abschließen, der Sie in Lage versetzt, immer auf dem neuesten Stand zu sein.

In unserer 25 jährigen Tätigkeit im Bereich der Werbemittel-Branche haben wir eine Reihe von für Sie "unsichtbaren" Serviceleistungen zur obersten Prämisse erhoben, um Ihnen und uns keine schlaflosen Nächte zu bereiten.

Die Forderung unserer heutigen Zeit nach immer kürzeren Reaktions-, und Lieferzeiten werden ganz automatisch auf alle Bereiche unseres Lebens übertragen.

Im Softwarebereich ist diese Kundenanforderung meistens nicht anwendbar, da hier wie schon so oft erlebt, es dann Ihnen überlassen wird, die Fehler in einer Software zu finden. Dies kann bis hin zum totalen Datenverlust führen !

Ursache hierfür sind die Einsparungen der Arbeitszeit für die Testphase, die üblicherweise länger dauert als die eigentliche Programmierarbeit und fehlende Sorgfaltspflicht.

Zudem ist es normalerweise nicht möglich konkret abgesteckte Liefertermine zu nennen, denn die Realisierung eines Kundenwunsches kann 30 Minuten oder auch 40 Stunden Programmierzeit erfordern, ohne die unbedingt notwendige Testphase.

Daher erhalten Sie immer folgende Serviceleistungen:

- * Genaue Umsetzung und Konzeptionierung Ihrer Wünsche.
- * Sie erhalten meistens mehr und universeller als Sie es gewünscht haben.
- * Sorgfältigste Planung und Programmierung unter Berücksichtigung aller eventuellen Auswirkungen auf alle Programmbereiche.
- * Komplette Integration in Ihre bisherige Daten-, und Programmstruktur und den individuellen betrieblichen Ablauf.
- * Ausführliche Testphase Ihrer individuellen Programmänderung.
- * Größtmögliche Übernahme aller Arbeiten unsererseits zur Installation, Konvertierung und dem Arbeiten mit den neuen Funktionen und Programmen.
- * Oberste Sicherheit für Ihre Daten !
- * Berücksichtigung möglicher Fehler die Sie machen können.
- * Probe- und Testinstallationen mit Ihren Daten und / oder Programmversionen.

Erst wenn dies alles erfolgreich war, erhalten Sie die gewünschte Programmänderung und nicht vorher, denn die EDV ist heute das schlagende Herz Ihres Betriebes,- und wenn dieses stillsteht sind Sie absolut hilflos.

Für diese Serviceleistungen und unsere Sorgfalt sind wir weithin bekannt !

Software-Preise

Windows v4.80, kompletter Programmumfang, SQL-Einzelplatz-Version	3399,-
Windows v4.80, kompletter Programmumfang, 10 Platz-SQL-Version	3979,-
Windows v4.80, kompletter Programmumfang, 16 Platz-SQL-Version	4998,-
Windows v4.80, kompletter Programmumfang, 24 Platz-SQL-Version	5979,-
Windows v4.80, kompletter Programmumfang, 32 Platz-SQL-Version	6989,-
WEWA - Wareneingangs,- Warenausgangszusatzmodul, Waagenfunktion	979,-

MailON Version 2 - 2007, eigenständiger eMailclient zur Versendung von Anfragen, Angeboten, Bestellungen, etc. in Farbe als PDF direkt aus dem WA3-System, PDF-Druckarchivierung für WA3-Vorgänge (ab v4.76), incl. WEX-Versand. Zusatzmodul für obige WA3-Versionen, auth. SMTP	398,-
Update von MailON Standard v.1x	298,-
Update von MailON Professional v.1x	198,-
Update von MailON Version 2 (ohne PDF-Druckarchivierung)	59,-

Und wenn Sie und Ihr Betrieb immer auf dem neuesten Stand sein möchten: Wartungs-Service mit regelmäßigen automatischen Internet-Updatelieferungen. Profitieren Sie von den Erfahrungen und Neuerungen die laufend in das System integriert werden. Mindestens 6 x jährlich erhalten Sie jeweils den neuesten Programmstand mit Tips und Tricks und vielem mehr, sowie unsere extrem ausführlichen Hotline und kleineren Softwareänderungen.

Wartungspauschale, monatlich für die Windows-Version, Einzelplatz	49,-
Wartungspauschale, monatlich für die Windows-Version, 10 Platz-Version	87,-
Wartungspauschale, monatlich für die Windows-Version, 16/24 Platz-Version	119,-
Wartungspauschale, monatlich für die Windows-Version, 32 Platz-Version	159,-

Upgrades bestehender WA3-Systeme:

Upgrade ab Version 3.26 (Paradoxversion) auf Version 4.80 (universal SQL-Version)	849,-
Upgrade ab Version 4.00 (SQL-Interbase) auf Version 4.80 (universal SQL-Version)	298,-

Updates bestehender WA3-Systeme:

Update innerhalb des Folgejahres seit dem letzten WA3-Update	198,-
Jedes weitere Folgejahr ohne WA3-Update, pro Jahr zuzüglich	100,-

Alle Preise in EUR zzgl. MwSt.

Dieses Angebot behält seine Gültigkeit für die Dauer von drei Monaten.

Wir bieten Ihnen ein komplettes Werbemittel Branchen-Programm !

Wählen Sie die Software nach Ihrem Anforderungsprofil aus ODER verabreden Sie mit uns ein Beratungsgespräch. Nehmen Sie uns in Anspruch - jederzeit!
Wir sind ein echtes Service-Unternehmen und immer für Sie da.

Mit freundlichen Grüßen aus Dörentrup

dietronic Computer Service
Ralf Dietrich

Hardware

Natürlich können wir Ihnen auch auf Ihren Wunsch die zu unseren Programmen entsprechende Hardware liefern. Auch auf dem Hardware-Sektor ist die Zuverlässigkeit und die hohe Qualität unserer Computer und Dienstleistungen bekannt. Wir werden für Sie individuell ein auf Ihre Bedürfnisse abgestimmtes Paket zusammenstellen, ohne in naher Zukunft bereits an technische Grenzen zu stoßen.

Hardwarevoraussetzung:

Unser Warenwirtschaftssystem benötigt folgende Voraussetzungen:

32-bit Betriebssystem : Windows98, Windows2000, Windows2000 Server,
Windows NT, Windows ME, Windows XP, Windows-Vista.

Hauptspeicher: mind. 128 MByte, besser 256 oder 512MByte

Netzwerkssysteme: Windows98, Windows ME, Win2000, Win2003-Server,
Windows XP, Windows-NT Netzwerk, auch Windows-
Terminal-Services und optional ein Novell-Netzwerk,
oder LINUX-Server.

Bildschirmauflösung: 800 x 600 Punkte (optimal) oder höher.

Festplatte: mind. 80 MByte freier Festplattenspeicher auf einem
Einzelplatz system oder dem Server. ca. 5 MByte auf
einem Terminal.

Hinweise / Erfahrungen:

Beim Einsatz von (onboard) RAID5-Systemen ist es bei einigen Kunden vereinzelt zu Problemen bei der Aktualisierung der SQL-Datenbank gekommen. Der überwiegende Teil der RAID5-Systeme bei unseren Kunden läuft problemlos.

Da die Ursache in der Hardware-Installation hierfür nicht ermittelt werden konnte, und auch Nachfragen beim Datenbank-Hersteller (Borland) keine Lösung erbrachte, sind hier reine RAID1-Festplatten-Spiegelsysteme vorzuziehen und haben sich bewährt.